

# PROFESSIONEEL BUSINESS OPBOUWEN IN HET BUITENLAND

POST-HBO PROGRAMMA

## EXPORT MARKETING MANAGEMENT®

Internationaal erkend CPION/Nuffic post-HBO opleiding

### HET PROGRAMMA

- ✓ 4 plenaire modules, bestaande uit theorie en praktijk, van elk 2,5 uur (15.00 – 17.30 + 18.30 – 21.00) met gastsprekers uit diverse internationale werkgebieden. Het programma biedt daarnaast nog 4 Individuele + 2 In-company coaching- en begeleidingssessies inclusief begeleiding op afstand (telefonisch en via Skype) door ervaren exportprofessionals\*.

(niet van toepassing op losse modules, zie "programma mogelijkheden")

### VOOR WIE

- ✓ Professionals verantwoordelijk voor het opbouwen en verstevigen van internationale marktposities, zoals export- en areamanagers, international sales en business development managers. HBO werk- en denkniveau is gewenst

### INHOUD PROGRAMMA

- ✓ 4 Modules: theorie aangevuld met sessies (incl. gastsprekers):
  - ▶ Module 1: **Export Audit** (exportorganisatie analyse)
  - ▶ Module 2: **Exportdoellanden** en diepte analyse (potentieel)
  - ▶ Module 3: **Markentreestategie** (partnerships en distributiekanaal)
  - ▶ Module 4: **Exportbeleidsplan** en actiepunten.



### PROGRAMMA MOGELIJKHEDEN

- ✓ U kunt het programma afsluiten met een examen en het officieel CPION/Nuffic internationaal erkend post-HBO diploma Export Marketing Management behalen. U bent dan ook gerechtigd de beroepsgroepentitel QE - Qualified Exportmanager achter uw naam te zetten. U kunt het programma ook volgen zonder examen af te leggen. U ontvangt dan een getuigschrift als bewijs van deelname. Tot slot, is er de mogelijkheid om te kiezen voor het volgen van losse modules.

### STARTDATA, DUUR & KOSTEN

- ✓ **HET PROGRAMMA START 2X PER JAAR, IN JUNI EN IN JANUARI. ZONDER DIPLOMERING DUURT HET PROGRAMMA 4 MAANDEN, MET DIPLOMERING 6 MAANDEN.** De kosten bedragen € 4950,00 inclusief examen en diplomering en € 3450,00 exclusief examen en diplomering. De kosten per module zijn € 995,00. Prijzen zijn excl. BTW, per deelnemer, inclusief studiemateriaal en vademecum.
- ✓ **INFORMATIE & INSCHRIJVEN:** Voor informatie, bel ons op 030-2936475. Inschrijven? Download het formulier op onze pagina <https://exportpartner.nl/diensten/export-opleiding-coaching/>.

# PROFESSIONEEL BUSINESS OPBOUWEN IN HET BUITENLAND

REEDS MEER DAN 900  
SUCCESSVOLLE DEELNEMERS

## ✓ PROGRAMMA MANAGER: FRED JANSSEN



Hoofdopleider is Fred Janssen, sinds 1990 ontwikkelaar en uitvoerder van de opleiding. Fred coacht en traint ruim 30 jaar bedrijven bij de ontwikkeling van exportstrategieën. Actief in meer dan 50 landen, adviseert en traint hij private en publieke organisaties over export- en handelsstrategieën. Naast de ervaren exportprofessionals van o.a. Export Partner wordt het programma ondersteund door een team van 20 gastsprekers die elk betrokken zijn bij export, zoals KvK experts op het gebied van marktinformatie, subsidies en logistiek, juridische, financiële en douane experts.

## ✓ EXAMINATOR: ELINE VAN DE BERG



Eline van den Berg is examinerator bij de opleiding en ziet zij dat dat deelnemers met meer kennis en leiderschap als echte exportprofessionals aan de slag gaan. 'Ik lees en valideer alle praktijkopdrachten op praktische haalbaarheid en de succesfactor. Door de opleiding krijgen ze tools aangereikt waardoor ze meer leiderschap tonen, betere keuzes maken en resultaten boeken, maar soms ook zaken intern beter ter discussie durven stellen. De opleiding geeft een gedegen, theoretische basis en zorgt voor een constructieve onderbouwing van keuzes.

### ERVARINGEN HEINEN & HOPMAN

#### ✓ **PAUL SPOORENBERG, SENIOR SALES MANAGER**

'Als Senior Sales Manager bij Heinen & Hopman ben ik onder andere verantwoordelijk voor de Russische markt. Een boeiend maar ook lastig gebied, waar standaardmodellen niet altijd werken. De trainer en de gastsprekers wisten hier tijdens de plenaire sessies uitstekend mee om te gaan. De vertaalslag van theorie naar praktijk werd op natuurlijk wijze gemaakt en leverde een waardevolle bijdrage aan het gedegen export plan. Ook de motiverende werking vanuit de groep was constructief en leverde resultaat: een plan dat uitstekend past binnen de groeistrategie en doelstellingen van Heinen & Hopman. Erg leuk ook die kennismaking met de organisaties van de andere deelnemers. Dank voor de leerzame en interessante middagen. Ik kijk met veel plezier op de training terug.'

### ERVARINGEN ABI MANAGING MOTION

#### ✓ **FRANS BAS, EXPORT MANAGER**

'Ik heb in 2018 de Master Course Qualified Exportmanager bij E&M afgerond en het door CPION geaccrediteerde post-HBO diploma Export Marketing Management ontvangen. Door de praktijkgerichte aanpak en daaruit volgend het afgeronde export beleidsplan, is het voor mijzelf zeer leerzaam en voor het bedrijf zeer nuttig geweest. ABI is al bijna 100 jaar op de Nederlandse markt actief als specialist op het gebied van Motion en Robotics en met het export marketing plan structureren en formaliseren wij nu ook ons exportbeleid. De trainers zijn gedreven specialisten met een groot en relevant netwerk waardoor er bij iedere bijeenkomst inspirerende gastsprekers en onderwerpen aan bod komen.'

### ERVARINGEN DAILY DAIRY HOLLAND

#### ✓ **RUBEN VISSER, MANAGING DIRECTOR**

'Voor een exportbedrijf ben ik ervan overtuigd dat het goed is om vanuit een gestructureerde aanpak de export te vergroten. Natuurlijk laat je je ook leiden door ervaring en de dagelijkse praktijk, maar ik realiseer me dat ik nog steeds de structuur van marktwerking uit het exportplan hanteer bij het stellen van onze exportdoelstellingen. Dit zet me op scherp en verplicht me tot een systematische en gestructureerde aanpak. Ik kan onze exportdoelstellingen hierdoor beter motiveren. Dat heeft ons opgeleverd dat gestelde doelen eerder behaald worden. En met meer succes. De opleiding biedt een goed platform voor het bespreken van zaken waar je in je werk tegenaan loopt. Ik kan iedere exportmanager aanraden deze opleiding te volgen, juist als je al 8 jaar in de export werkt.'