



..... EXPORTMARKTPOSITIES

+

STABILISEREN OF UITBREIDEN?

*Uw export groeit en u boekt internationaal goede verkoopresultaten. U bent in steeds meer landen actief in het aansturen en onderhouden van bestaande distributiekkanalen en tevens druk in de weer met het selecteren van nieuwe handelspartners.
U bent veel onderweg en de druk op uw exportafdeling neemt toe.*

Hoe doen collega's dat?

Tijd voor een kritische kijk op uw exportstrategie en wellicht even pas op de plaats. Exporteren doe je als team en een exportmanager moet vooral goed kunnen prioriteren en organiseren!

Noteer woensdag 16 mei vanaf 16.00 uur in uw agenda!

Wij nodigen u uit vrijblijvend kennis te maken met hét exportstrategie programma voor uw buitenlandse marktopbouw. Reeds honderden enthousiaste deelnemers gingen u voor en hebben de voordelen voor hun bedrijf ervaren.

Bestemd voor exportmanagers, sales managers, internationaal account managers, area managers, commercieel directeuren en executives verantwoordelijkheid voor internationale marktexpansie.

Vanaf 12.00 t/m 16.00 uur draait het reguliere programma van de huidige lichting bij een van de deelnemende bedrijven. Op 16 mei is onze gastheer John Vergeer, General Manager EU bij AFB International. Als aanvulling op het programma is er voor geïnteresseerden een informatiebijeenkomst georganiseerd. Vooraf aanmelden!

Toelichting exportstrategie programma door Fred Janssen en Arie Landsmeer (E&M). Gelegenheid om met huidige deelnemers hun ervaring met het exportstrategie programma, de toegevoegde waarde en impact op het exportbeleid van hun eigen onderneming te bespreken.

*Weer op reis? Drukke reisprogramma's bemoeilijken de planning.
Geïnteresseerd maar helaas verhinderd op 16 mei? Wij zoeken naar een oplossing, dus toch maar aanmelden en we nemen contact op.
Meer informatie en/of aanmelden via: info@exportmanagement.nl.
Locatie: AFB International Europe, Steenweg 20 in Oss. Kosten: geen*
